

Per informazioni ed iscrizioni: stefanoporcellato@venetoservizisas.it
Cel. 328.1010999 Tel. 049.5974489

Sede del corso: Scuola Pratica di Ortodonzia presso Veneto Servizi sas Via
Riva del Grappa, 49 35013 - Cittadella (PD)

Costo del corso: 2600 euro iva inclusa

Per procedere con l'iscrizione contattare la segreteria per verificare la
disponibilità dei posti.

Acconto al momento dell'iscrizione €600,00 + scheda d'iscrizione compilata in
tutti i suoi campi; saldo entro 05/09/2025

Il bonifico va intestato a Veneto Servizi sas Volksbank - Banca Popolare

IBAN IT16 Z058 5660 5001 5157 1043 015

causale: CORSO ODONTOIATRIA INFANTILE 2025 + nome partecipante

ODONTOIATRIA INFANTILE 2025

COGNOME E NOME _____

RESIDENZA VIA _____ CAP _____

CITTA' _____ PROVINCIA _____

CELL _____

MAIL _____

PARTITA IVA _____

NATO A _____ IL _____

C.F. _____

DATI DI FATTURAZIONE:

INTESTAZIONE _____

VIA _____ CAP _____

CITTA' _____ PROVINCIA _____

PARTITA IVA _____ CODICE SDI _____

C.F. _____

PEC _____

CODICE FATTURAZIONE ELETTRONICA: _____

DATA _____ FIRMA _____

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Dlgs 196 del 30 giugno 2003 e dell'art. 13 GDPR
(Regolamento UE 2016/679)

12° EDIZIONE - 2025

CORSO DI ODONTOIATRIA INFANTILE

11-12 settembre

9-10-11 ottobre

6-7-8 novembre*



Scuola Pratica di Ortodonzia
Roberto Ferro



scuolapracadiortodonzia



ROBERTO
FERRO
SCUOLA PRATICA
DI ORTODONZIA

www.robertoferro.it



Direttore del corso
Isabella Gozzi

Relatori Ospiti
dott.ssa Agnese Sadotti
dott.ssa Sara Arcari
dott.ssa Lisa Lardani
dott. Simone Bagattoni
dott. Luciano Zaffarano

Finalità del corso

Un corso a 360° per imparare compiutamente l'odontoiatria infantile, durante il quale saranno affrontati tutti i capitoli di questa specialità: dall'accoglienza al bambino e alla sua famiglia, all'uso della sedazione cosciente, dall'endodonzia del dente deciduo all'ortodonzia semplice delle prime dentature.

Lo scopo del corso è quello di fornire informazioni di base per poter gestire e seguire nel tempo il paziente pedodontico. E' un percorso che partendo dalla prima visita accompagna il bambino/a nei vari momenti della vita, coinvolgendo in questo viaggio i genitori rendendoli consapevoli dell'importanza del loro ruolo.

Verranno trattati diversi argomenti dalle strategie di approccio al paziente, all'importanza di un corretto e scrupoloso esame clinico dal quale emergono molte informazioni che possono essere di riferimento per le diagnosi precoci della malattia cariosa e/o del problema ortodontico.

*Oltre alle 8 giornate indicate in cui il corso si terrà presso la Scuola Pratica di Ortodonzia Roberto Ferro a Cittadella (PD), è prevista la visita allo studio della dott.ssa Isabella Gozzi a Forlì.

Programma

La prima visita. Lo step più importante di ogni trattamento odontoiatrico è sicuramente la prima visita, la nostra grande occasione per ottenere la fiducia necessaria affinché il paziente si affidi a noi. Essa, però, inizia dal momento in cui il paziente entra all'interno dello studio, perchè anche l'accoglienza risulta determinante soprattutto nei bambini. Ecco perchè è importante creare non solo uno staff preparato ad accogliere i più piccoli, ma anche un ambiente a misura di bambino.

La sedazione cosciente (inalatoria). Un incontro dedicato ad una nuova tecnologia: la sedazione cosciente, affrontando tutto quello che riguarda la sua storia, la sua applicazione, raccomandazioni e consigli pratici.

Prova pratica della sedazione cosciente

Management in odontoiatria infantile: organizzare un dipartimento di odontoiatria infantile di successo. Quando si decide di creare un dipartimento di odontoiatria infantile, nulla può essere lasciato al caso. Durante questo incontro andremo ad analizzare tutti gli aspetti gestionali, organizzativi ed economici che devono essere presi in considerazione per affrontare al meglio questa scelta. Analizzeremo insieme i diversi punti partendo dall'organizzazione della sala d'attesa a quella degli spazi clinici, dall'analisi dei costi alle previsioni, fino alla programmazione di marketing strategico e operativo.

Il Piano di Trattamento. Un'altra tematica importante è il piano di trattamento che si suddivide in tre tipologie:

- ortodontico (come riconoscere le classi dentali, i protocolli ed il timing giusto di trattamento);
- profilassi (come riconoscere la MIH; protocolli di trattamento, ecc.);
- pedodonzia;

Il dolore. Dalla sindrome del setto, alla carie penetrante del dente deciduo (perchè curare un dente "usa e getta?", l'anestesia locale nel bambino, ecc.)

e molto altro ancora...